19. Regras de Negócios

< MAAPSystems >

|  |
| --- |
| Tema |
| Sistema Integrado de Gestão de Vendas |

1. CLIENTE

|  |  |
| --- | --- |
| RN | Descrição |
| 1.2 – Solicitar o cotação | Apenas clientes cadastrados no sistema poderão solicitar cotação diretamente ao setor de vendas. |
| 1.3 – Fazer pedido | Pedido somente poderá ser feito após aceitação de cotação pelo cliente (loja/franquia). |
| 1.4 – Receber pedido | Para que seja aceito pedido deve ter descrições corretas de produto, cliente e preços. |
| 1.5 – Cancelar pedido | Para que pedido seja cancelado, deve ser constatado que há indisponibilidade no estoque ou entregas estejam fora do prazo estabelecido. |

1. FORNECEDOR

|  |  |
| --- | --- |
| RN | Descrição |
| 2.2 – Fornecer orçamento | Orçamento deve ser recebido somente pelo setor de compras da empresa, ou pessoal responsável pela avaliação do orçamento. |
| 2.3 – Vender matérias-primas | Venda de matéria-prima será concluída após envio de pedido de compras assinado pelo gerente de compras. |
| 2.4 – Entregar matérias-primas | Para que matéria-prima seja aceita, a entrega deve ser feita de acordo com o que foi combinado entre as partes e de que requisitos de recebimento de mercadorias seja atendido de forma completa. |
| 2.5 – Cancelar compra | Para que a compra seja cancelada, deve ser constatado que há indisponibilidade do produto solicitado, e entrega esteja fora do prazo estabelecido. |